

vinalium  
by tic-tac drinks



compromiso con la  
**excelencia**



# Bienvenidos a vinalium

by tic-tac drinks



En Vinalium nos hemos destacado como una empresa dinámica y en constante evolución, ligada al mundo comercial desde 1982. A partir del año 2001, y ya con la segunda generación familiar al frente de la compañía, comenzamos un proceso de especialización en el mundo del vino y los destilados. Después de 10 años de experiencia y perfeccionamiento del modelo de negocio, mediante la gestión de establecimientos propios y el servicio al mundo de la hostelería, en 2011 abrimos nuestras puertas para dar la posibilidad a aquellas personas interesadas, a través de un modelo flexible de franquicia, de pertenecer a un gran grupo de éxito relacionado con el sector vitivinícola.

Durante los últimos años, el proceso de crecimiento continuo se ha caracterizado por un aumento constante de las ventas, motivado por un gran incremento en el canal de tienda especializada.

Dicho crecimiento ha sido posible tanto por el aumento de puntos abiertos al público, como por el crecimiento de muchos de ellos. Por tanto, se trata de un crecimiento continuo y sostenible, que nos hace albergar grandes esperanzas para el futuro próximo.

# contenidos

04

Invierte en un sector en crecimiento

05

Un nicho de negocio con gran potencial

06

La tienda tradicional adaptada a los nuevos tiempos

07

Especialización y diversificación de productos

08

Una oportunidad de ofrecer lo mejor

09

Ventajas de pertenecer a Vinalium

10

Un mundo de vinos

11

Máxima flexibilidad

12

Inversión "low cost"

13

Perfil del franquiciado

14

¿Por qué Vinalium?

15

Proceso de apertura

16

Reserva de zona

17

Principales aspectos contractuales

18

La mejor logística de respaldo

19

Ficha técnica informativa



*Cada una de las botellas de Bodegas Peñafiel encierra un fragmento de nuestras tierras. La textura del aire, la intensidad de los colores, el seco crujir del calor en verano, el olor húmedo del invierno que reposa en los viñedos. Un nudo de sensaciones únicas, irrefetibles, que alumbran un vino único y personal*

**Bodegas Peñafiel** - Ctra. N-122, Km 311 C.P.47300 Peñafiel (Valladolid)  
Tfno 983 881 622 e-mail [bodegaspenafiel@bodegaspenafiel.com](mailto:bodegaspenafiel@bodegaspenafiel.com)



# Invierte en un sector en crecimiento

## Evolución del sector vitivinícola y del comercio

Según se desprende de diferentes estudios sobre el sector, aunque no siempre con datos homogéneos, se puede concluir claramente que el consumo de vino en España, en volumen de litros por persona y año, viene descendiendo históricamente desde la segunda mitad del siglo XX hasta la actualidad, con un leve repunte en los últimos años. En valor, sin embargo, la tendencia ha venido siendo al alza, salvo en algunos de los años de la última crisis de consumo iniciada en 2008.

En cuanto a los canales de venta utilizados en la actualidad por los consumidores a la hora de adquirir o consumir vino y destilados, se observa que el canal HORECA ha ido perdiendo fuerza, a la vez que el consumo en el hogar ha ganado continuamente cuota de mercado durante la última década, pasando del 40% a casi el 60% en este periodo.

Por lo que respecta al consumo en el hogar, el consumidor se decanta mayoritariamente por el canal de supermercado (64%), seguido del hipermercado (14%) y a continuación de la tienda especializada (8%). Finalmente, las cooperativas tienen una cuota de mercado del 2% y el resto de canales (compra directa en bodega, clubes gastronómicos, etc.) el 12% restante.

Dedicados a la distribución de vinos, cavas y cerveza artesana desde hace más de tres décadas.

Asesoramiento personalizado y elaboración de cartas para restaurantes.

Disponemos de un amplio catálogo, con las principales denominaciones de origen, con grandes bodegas de renombre y otras más pequeñas y artesanales, que nos permite compartir la magia del vino con ustedes.

**sánchez novella**  
VINS

distribución y asesoramiento de vinos y cavas

[www.sancheznovella.com](http://www.sancheznovella.com) • [info@sancheznovella.com](mailto:info@sancheznovella.com)

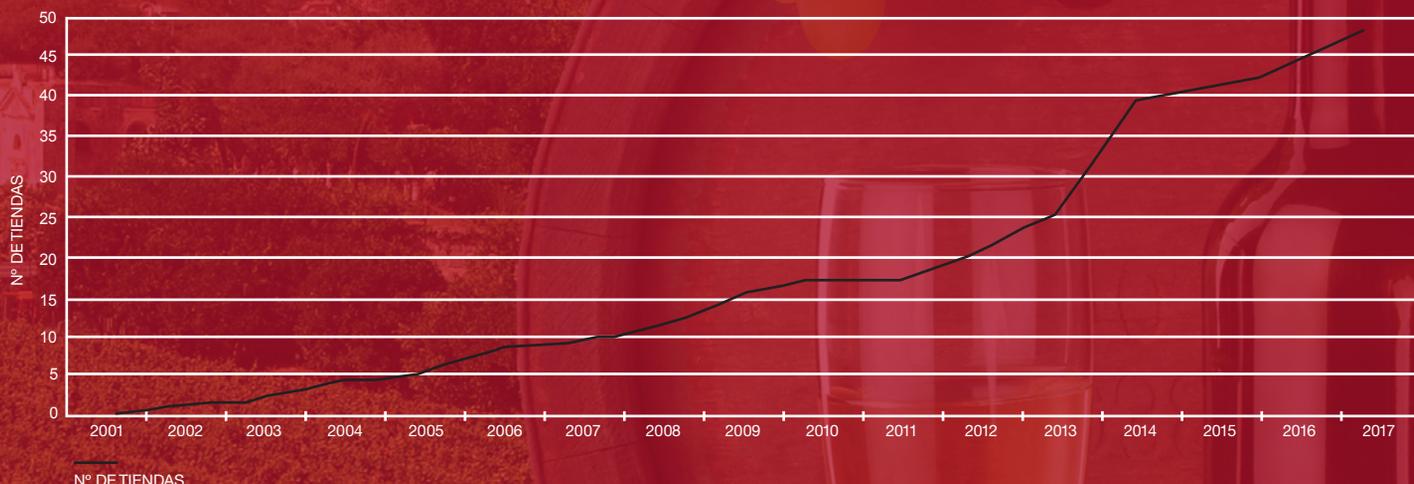
- \*Marqués de Cáceres
- \*Viña Pedrosa
- \*Bull & Giné
- \*Cooperativa l'Espolla
- \*Clos Pons
- \*Txacoli Zudugarai
- \*Emendis
- \*Viña del Oja
- \*Bodegas Gancedo
- \*Adegas Pazo do Mar

- \*Abadía de Acón
- \*Vins de taller
- \*Vermut Chappó
- \*Caves Berdié
- \*Origami Wines
- \*Dehesa de Luna
- \*4 Arreplegats
- \*Birra 08
- \*Popaire Cervesa Artesana

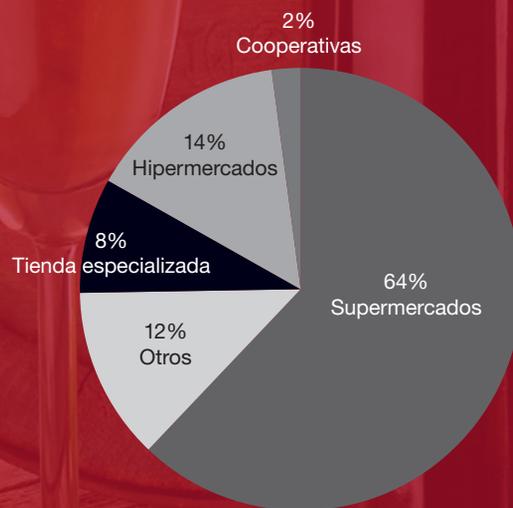
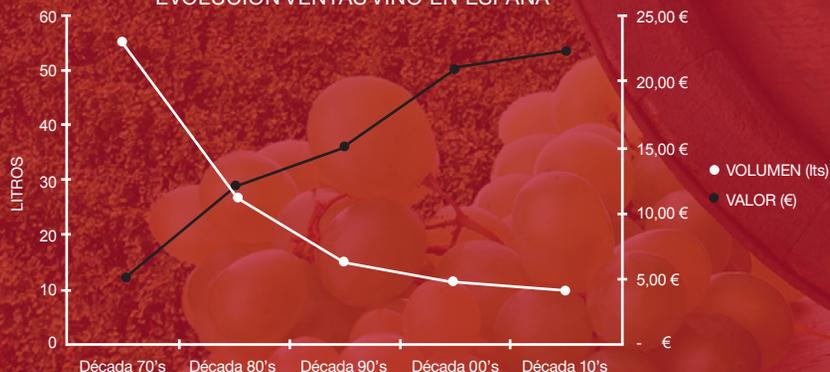
# Un nicho de negocio con gran potencial

En la última década, la cuota de mercado de la tienda especializada se ha duplicado, acercándose a la existente en países vecinos como Francia, pero aún lejos de países nórdicos y centroeuropeos donde todavía es más elevada. Esta tendencia nos indica que la oportunidad de crecimiento es alta, dado que el consumo tiende a crecer en valor y, por tanto, cualquier aumento de la cuota de mercado supone un crecimiento del volumen de ventas para las tiendas especializadas.

NÚMERO DE TIENDAS A FINAL DE CADA AÑO



EVOLUCIÓN VENTAS VINO EN ESPAÑA



## Celler de tradició familiar 100 % Elaboració pròpia

### Celler

Planas Albareda és un celler de tradició familiar. La qualitat per sobre de tot és la premissa en la qual es sustenta tot el nostre treball. El celler està obert al públic, sempre amb reserva prèvia.

Segueix-nos!  

### Troba'ns

Carretera de Guardiola, Km 3. Vilobí del Penedès  
Barcelona (Espanya)

### Contacta amb nosaltres!

Telèfon 93 892 21 43  
Skype celler.planas.albareda  
E-mail: info@planasalbareda.com



PLANAS ALBAREDA

VINS I CAVES

www.planasalbareda.com

# vinalium

by tic-tac drinks

vins caves licors



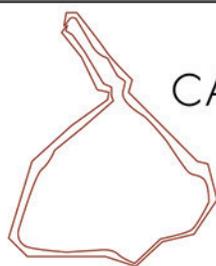
## La tienda tradicional adaptada a los nuevos tiempos

### Diferenciación Vinalium

En un establecimiento Vinalium, buscamos la diferenciación en tres ejes fundamentales:

1. Conocimiento profundo del producto, así como del mercado del vino y los destilados. Atención personalizada al cliente basándonos en ese conocimiento y utilizándolo para ofrecer el mejor asesoramiento en cada caso.
2. Extenso surtido de productos, promocionando constantes novedades e innovaciones en el mundo del vino.
3. Política comercial de precios ajustados y adaptados a todas las capacidades económicas.

Para todo ello, ofrecemos una formación personalizada con un mínimo de 70 horas de obligatorio cumplimiento para todos nuestros franquiciados, que incluyen tanto sesiones teóricas sobre conocimiento del producto y del sector, como un mínimo de 40 horas de formación práctica en ventas. Todo esto ayuda a nuestros franquiciados a superar la prueba de nivel, que les permite finalmente afrontar la gestión de su propio negocio con las mayores garantías de éxito.



### CASTELL D'ENCUS

CASTELL D'ENCUS  
Talam ( Lleida )  
[www.castelldencus.com](http://www.castelldencus.com)  
[ipinedo@castelldencus.com](mailto:ipinedo@castelldencus.com)  
telf. 634592942

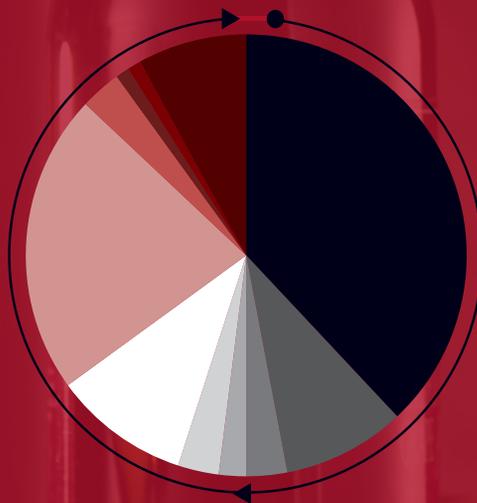




# Especialización y diversificación de productos

En cuanto a los productos, en Vinalium queremos que el cliente encuentre desde las marcas más presentes en los lineales de la gran distribución y conocidas por el gran público, hasta las bodegas y destilerías más pequeñas y desconocidas, productoras de caldos que satisfacen los paladares más exigentes y expertos. El surtido de vinos y destilados, principales integrantes de Vinalium, se completa con productos seleccionados de otras categorías: cervezas, aceites, vinagres, conservas, utensilios relacionados con el mundo del vino, etc.

Por gama de precios, el cliente podrá encontrar desde los vinos más sencillos y económicos hasta los más exclusivos, con precios al alcance de pocos. Bajo solicitud, también se pueden buscar vinos que no pertenecen a nuestro surtido habitual.



- Vino tinto
- Vino blanco
- Vino rosado
- Vino generoso
- Vino a granel
- Espumoso
- Licores y destilados
- Cervezas
- Tónicas
- Vinagres
- Otros



**TAMARAL**

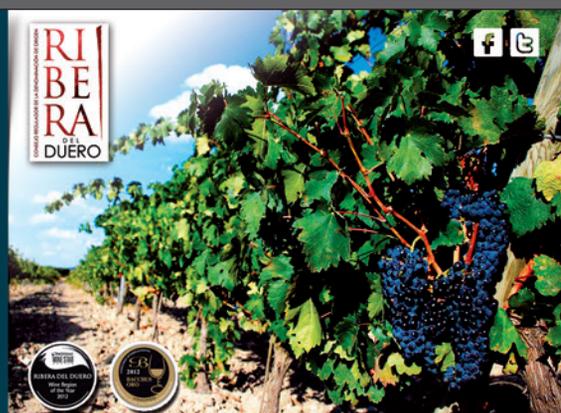
BODEGAS & VIÑEDOS

Bodega: Padilla de Duero-Pañafiel 47314 VALLADOLID  
 (Tel.) +34 983 878 017 - (Fax) +34 983 878 089  
[www.tamaral.com](http://www.tamaral.com)

Tamaral es sentimiento aplicado al vino

Un paseo entre la excelencia

Estas tierras castellanas que durante siglos fueron esbozo de la historia de España son las mismas que ahora acogen algunos de los viñedos más extraordinarios de nuestro país. Aquí tenemos nuestras raíces, en el corazón de Ribera del Duero, donde se elaboran algunos de los más excelsos vinos del mundo. Estos magníficos compañeros de viaje nos obligan a esforzarnos a diario para conseguir estar a su altura. Es nuestro reto en cada cosecha: hacer historia.



# Una oportunidad de ofrecer lo mejor



nuestro objetivo es garantizar que en cada tienda Vinalium se pueda brindar una respuesta acertada a las necesidades de cada cliente

VITICULTORS  ELABORADORS

**ESCOFET ROSELL**  
1731



CR. Sant Sadurní- Masquefa BV-2241 KM6 • 08783 MASQUEFA • BARCELONA • Tel.Comercial . 93 673 03 03 • [www.vinumnostrum.com](http://www.vinumnostrum.com)

# Ventajas de pertenecer a Vinalium

- ✓ Acceso a economías de escala en aprovisionamientos
- ✓ Más de 2.000 referencias a tu disposición
- ✓ Novedades cada semana y productos exclusivos
- ✓ 70 horas de formación presencial personalizada
- ✓ Exclusividad geográfica amplia
- ✓ Inversión reducida
- ✓ Riesgo muy limitado
- ✓ Marca reconocida
- ✓ Formación continua
- ✓ Asistencia para puesta en marcha de tienda
- ✓ Organización de catas y eventos
- ✓ Software de gestión conectado a central
- ✓ Visitas a bodegas
- ✓ Precios de venta competitivos
- ✓ Margen atractivo dentro del sector
- ✓ Sistema de pedidos automáticos



Cervezas Artesanas  
**BRIPAU**  
Sant Pere de Riudebitlles  
Barcelona



[www.bripau.com](http://www.bripau.com)  
[cervesa@bripau.com](mailto:cervesa@bripau.com)  
661 41 22 67  
[www.facebook.com/CervesesBripau](https://www.facebook.com/CervesesBripau)  
[instagram.com/cervesesbripau](https://www.instagram.com/cervesesbripau)





# Un mundo de vinos





# Máxima flexibilidad



**RIBERA**  
DUERO

**BODEGA CID BERMÚDEZ**  
Viñedos propios

**ALTREJO**

C/ Recuenco, 36  
09462 ADRADA DE HAZA (Burgos)  
Tels.: 600 28 41 86 · 605 73 48 90  
bodegacidbermudez@hotmail.com

**CM**  
Canals & Munné  
1915

[www.canalsimunne.com](http://www.canalsimunne.com)



## Inversión "LOW COST"

Canon de entrada €	9.500 €
Mobiliario	10.000 € €
Hardware y Software	3.000 €
Proyectos obra y decoración 3D	2.000 €
Mercancías iniciales	18.500 €
<b>INVERSIÓN TOTAL</b>	<b>43.000 €</b>

\* No incluye impuestos indirectos.

Inversión final:

Dependerá en gran medida de la superficie y el estado inicial del local.

**MarcoAbella**  
D.O.Q. PRIORAT

*"Más que un Priorat,  
un Privilegio"*

**M** Carretera Porrera a Cornudella del Montsant, Km. 0,7  
43739 PORRERA - Tarragona  
Tel. bodega: +34.977.262.825 | Tel. administración: +34 933.712.407  
info@marcoabella.com  
www.marcoabella.com

*Viñedos Singulares*

"Viñedos Singulares selecciona vinos de calidad entre las distintas denominaciones de origen a través de un proyecto que presenta y difunde la variedad y la riqueza vinícola autóctona"

www.vinedossingulares.com



# Perfil del franquiciado



Persona con gran orientación comercial



Inquietudes formativas



Excelencia en el servicio



Buen trato y amabilidad



Orden, disciplina, compromiso y esfuerzo



Don de gentes



Interesado por el mundo del vino



Búsqueda de relación profesional duradera



Orientado al medio-largo plazo

  
**TRIAS BATLLE**  
*vins i caves*  
[www.jtrias.com](http://www.jtrias.com)

  
**OLLER DEL MAS**  
 CASTELL, VINYES I CELLERS  
 Carretera d'Igualada, km 91 08241 MANRESA (Barcelona)  
 Telf: 938 76 83 15 · [www.ollerdelmas.com](http://www.ollerdelmas.com) · [info@ollerdelmas.com](mailto:info@ollerdelmas.com)



## ¿Por qué Vinalium?



Una marca líder a tu disposición



Reconocido prestigio



Inversión reducida y riesgo controlado



Selección de surtido



Gran rentabilidad



Especialización en el sector



Modelo de negocio consolidado



Más de 30 años de experiencia comercial



Créate una profesión



info@terrasdeportugal.com  
Tel: +34 933 683 528

www.terrasdeportugal.com



Importación y distribución de vinos portugueses en España y Andorra



# Proceso de apertura



*un Rias Baixas de autor*

Bodegas Santiago Roma, S.L. c/Catariño nº5 Besomaño  
36636 Ribadumia - Pontevedra  
Telf. 679 469 218 - 986 71 84 77  
e.mail bodega@santiagoroma.com  
web www.santiagoroma.com  
Posición GPS: N 42.51957°, W 8.74045°

# Reserva de zona



## Asistencia en la búsqueda de local, negociación

Una vez firmado el precontrato, se realiza la entrega del Business Plan y la zona de exclusividad geográfica pactada se establece como la prioritaria a la hora de realizar la búsqueda de local para el desarrollo de la actividad.

La zona asignada para la reserva debe cumplir los requisitos mínimos de:

- No influir sobre zonas asignadas a otros establecimientos Vinalium.
- Tener la autorización del franquiciado.
- Haber superado la validación, por parte de Vinalium, como zona con suficiente potencial para el desarrollo del negocio.

Para comprobar el actual mapa de posicionamiento de tiendas Vinalium en funcionamiento puede consultar el siguiente enlace de nuestra página web o escanear el código QR: <http://vinalium.com/es/tiendas/>



**PINORD**

Ciento cincuenta años de tradición vinícola en el Penedès

Bodegas Pinord, S.A.  
Doctor Pasteur, 6  
08720. Vilafranca del Penedès  
Catalunya, España

Tel.: (+34) 93 890 30 66  
Fax: (+34) 93 817 09 79  
pinord@pinord.com

[www.pinord.com](http://www.pinord.com)

**varietal 500**

LOS VINOS EXCEPCIONALES  
NACEN EN  
CIRCUNSTANCIAS  
EXCEPCIONALES

Situados en la parte más alta y recóndita de la DO Penedès, nuestros viñedos están todos por encima de los 500 metros sobre el nivel del mar y son ecológicos. Los vinos están elaborados con sus propias lías en inox, barrica y ánfora.

ALTITUD FRESQUERA ECOLOGIA SUELO MICROCLIMA

Masia La Fàbrega · El Pla de Manlleu · 43714 Tarragona  
Telf: +34 616 85 57 34 · [lluis@varietal500.com](mailto:lluis@varietal500.com) · [www.varietal500.com](http://www.varietal500.com)



# Principales aspectos contractuales

El contrato que vincula las partes independientes que representan franquiciador y franquiciado, trata de ser lo más simple posible, dada la legislación existente respecto a las franquicias.

A continuación se detallan los puntos más representativos del mismo:

- Independencia de las partes.
- Exclusividad geográfica.
- Utilización de la marca y el know-how por parte del franquiciado.
- Aprovisionamiento exclusivo por parte del franquiciador.
- Duración 5 años.
- Cláusula de no competencia: 2 años.
- Pago de la mercancía al contado.
- Pago del transporte a cargo del franquiciado.
- Horario mínimo a cumplir.
- Prohibición de mantener el establecimiento cerrado.
- PVP's, ofertas, escaparates y promociones propuestos desde central.
- Obligación del franquiciado, semanalmente, de acudir a la descarga en horario asignado, aun fuera de horario comercial.

## ARIBAU

1964



### EN CONSTANTE RENOVACIÓN

**BUSCAMOS SER PARTNER PREFERENCIAL DE NUESTROS CLIENTES Y PROVEEDORES**

Aribau es una empresa dedicada al mundo de la distribución, fundada en 1964. A lo largo de estos años, nos hemos especializado en la comercialización para el mercado nacional de vinos, cavas y licores.

Ponemos a disposición de nuestros clientes y proveedores todo un equipo altamente especializado, aspirando a ofrecerles el mejor asesoramiento, un servicio impecable y un trato personalizado.

PASEO DEL FERROCARRIL, 337. BAJOS 2º • 08860 CASTELLDEFELS  
Tel. 93.662.82.53 • Fax 93.638.80.38  
aribau@aribau.es • [www.aribau.es](http://www.aribau.es)



# La mejor logística de respaldo



destilerías lh 

Destilerías La Huertana S.L.  
Pol. Ind. Oeste  
C/ Paraguay, parc. 8/4  
30820 Alcantarilla.  
Murcia, España.  
T. +34 968 894 072  
F. +34 968 894 607  
info@destileriaslh.com  
www.destileriaslh.com



Variedades autóctonas con una filosofía divertida



# Ficha técnica informativa

Empresa Franquiadora:  
Especialistes Líders a la Restauració, S.A.

Identificación fiscal:  
A-08748246

Código CNAE:  
5211

Domicilio Social:  
C/ Ainoa, 20-22 08211 Castellar del Vallés –  
Barcelona, España

Director General:  
Daniel López Sánchez

Año de fundación:  
1982

Plataforma logística:  
2.500 m<sup>2</sup>

Datos registro de la marca:  
Nº 2.959.897

El alcohol sólo se disfruta con moderación.

*Cada día, emprendes el mejor de los viajes. Es el viaje de la vida rodeado de los tuyos y formado por todos los momentos que lo hacen único. Un gran viaje en el que cada uno es artífice de su propia aventura y en el que no importa lo que hayas vivido hasta hoy, porque lo mejor está por llegar.*

**EL VIAJE COMIENZA AQUÍ**

**RAMÓN 'BILBAO**  
RESERVA

**RAMÓN 'BILBAO**  
HARO - RIOJA ALTA

vinalium  
by tic-tac drinks



de la viña a  
la copa



JS/ESPAÑA • Concept: JS Media Tools A/S • 8071 • www.jsespana.es

C/ Anoia, 20-22  
Pol. Ind. Pla de la Bruguera  
08211 Castellar del Vallés, Barcelona

T. 937 147 049 / 625 625 155



www.vinalium.com  
info@vinalium.com

